



SCHEDA DIFFUSIONE DEI RISULTATI DI PROGETTO
Regione del Veneto - POR FESR 2014-2020

RAGIONE SOCIALE DEL BENEFICIARIO/SOGGETTO CAPOFILA: PUPPINATO&PICINQUE S.R.L

C.F. / P.IVA DEL BENEFICIARIO/ SOGGETTO CAPOFILA: 01804520268

PARTE A – INFORMAZIONI SUL BANDO

INDICARE A QUALE BANDO SI RIFERISCE IL PROGETTO

Barrare con una crocetta la casella relativa al bando attraverso il quale viene cofinanziato il progetto.

ASSE 1 “RICERCA, SVILUPPO TECNOLOGICO E INNOVAZIONE”

Azione 1.1.1 - Bando per il sostegno a progetti di ricerca che prevedono l’impiego di ricercatori.

Azione 1.1.2 - Bando per il sostegno all’acquisto di servizi per l’innovazione da parte delle PMI.

Azione 1.1.4 - Bando per il sostegno a progetti sviluppati da aggregazioni di imprese (attività collaborative di R&S).

Azione 1.1.4 - Bando per il sostegno a progetti di Ricerca e Sviluppo sviluppati dai Distretti Industriali e dalle Reti Innovative Regionali.

Azione 1.4.1 - Bando per l’erogazione di contributi alle start-up innovative.

ASSE 3 “COMPETITIVITA’ DEI SISTEMI PRODUTTIVI”

Azione 3.3.1 - Bando per il sostegno a progetti sviluppati da aggregazioni di imprese (riposizionamento competitivo).

Azione 3.3.1 - Bando per il sostegno a progetti di investimento per il riposizionamento competitivo dei Distretti Industriali, delle Reti Innovative Regionali e delle Aggregazioni di Imprese.

Azione 3.4.1 - Bando per il sostegno a progetti di promozione dell’export sviluppati da Reti Innovative Regionali e Distretti Industriali.

Azione 3.4.2. - Bando per il sostegno all’acquisto di servizi per l’internazionalizzazione da parte delle PMI.

PARTE B – INFORMAZIONI SUL PROGETTO

TITOLO DEL PROGETTO

Inserimento commerciale nel mercato Kazako e Russo.

DURATA DEL PROGETTO

Data inizio progetto: 14/12/2017

Data fine progetto: 12/07/2018

LOCALIZZAZIONE DEL PROGETTO

Città: Quinto di Treviso Prov: TV

ULTERIORI SOGGETTI COINVOLTI NEL PROGETTO

Barrare la presenza di eventuali altri partner di progetto, specificando il nominativo del/i soggetto/i ove richiesto.

ORGANISMI DI RICERCA

Università

Centri di ricerca

Centri Innovazione e Trasferimento tecnologico

Altro

IMPRESE

Piccole e medie imprese

Grandi Imprese

Altro

OBIETTIVO DEL PROGETTO

Descrivere brevemente gli obiettivi originari (max 500 battute)

L'obiettivo è l'inserimento commerciale in Kazakhstan e Federazione Russa, con l'acquisizione della conoscenza dei mercati target esteri e delle soluzioni tecniche richieste dai Clienti locali per gli impianti di sollevamento. Selezione ed individuazione dei Clienti target ed inserimento nelle aree principali dove sono localizzati. Incontri con i potenziali partner/Clienti selezionati (distributori, società di progettazione), avviamento delle relazioni commerciali con i partner nei Paesi target.

COSTO FINALE DEL PROGETTO

Indicare il costo finale dell'intero progetto (non solo la quota parte oggetto di finanziamento)

Euro € 18.000,00

RISULTATI DI PROGETTO

Descrivere i risultati ottenuti dal progetto

I risultati ottenuti sono stati l'individuazione di circa 4/5 partner commerciali interessati a vari livelli di collaborazione che sono ben inseriti nel mercato locale tramite i quali l'azienda sta svolgendo i primi passi per inserirsi commercialmente nei mercati. Precedentemente è stata svolta un'attività di pre-selezione dei potenziali partner aventi profilo adeguato, i quali sono stati contattati direttamente e ai quali è stata presentata Puppinato & Picinque. I partner pre-selezionati sono rappresentati da 44 aziende kazake e 40 aziende russe. Successivamente si è giunti alla selezione di una rosa di 4 /5 controparti commerciali che hanno particolarmente apprezzato i prodotti e le soluzioni di qualità proposte da Puppinato & Picinque:

- Azienda interessata alla trattativa commerciale; si chiama KAZPROMKRAN ed è un'azienda distributrice di prodotti per sollevamento con sede a Karaganda ed interessata ad approfondire le modalità di collaborazione.
- 4 aziende stanno considerando e valutando l'offerta commerciale, richiedendo informazioni maggiormente dettagliate sui prezzi. Le aziende di riferimento sono: AMAROK, QIG, TECCO e Fortex Torg
- la Tehforce, distributore di Mosca.

L'ampia base di contatti che sono stati sviluppati sono un valore per l'azienda anche per il futuro, in quanto molte di queste operano su commessa e, sulla base dei loro progetti futuri, potranno contattare Puppinato&Picinque, o viceversa sarà l'azienda veneta a ricontattarli per mantenere la relazione avviata. Le aree obiettivo per lo stabilimento della presenza aziendale sono state le aree non ancora coperte in modo completo ed ad elevato potenziale di crescita, del Kazakistan in primis, estendendosi poi alle aree industriali crescenti della Federazione Russa, in cui si trovano i potenziali clienti che utilizzano e necessitano delle soluzioni di sollevamento. In particolare, in Kazakistan nelle zone di Almaty e nelle aree in cui sono localizzate le industrie utilizzatrici (appartenenti ai settori energia, petrolchimica, minerario, industriale, metalmeccanica pesante), che sono Pavlodar, Atyrau. In Federazione Russa la Regione di Mosca in cui sono localizzati i distributori e le aree industriali di meccanica pesante, Ekaterinburg, Kazan.

L'azienda Puppinato & Picinque ha particolarmente apprezzato l'opportunità di implementare il presente progetto in Kazakistan e Federazione Russa attraverso il supporto della Regione del Veneto; il contributo della Regione risulta determinante per lo sviluppo sui mercati esteri, perché, quando le aziende intraprendono iniziative all'estero, i tempi di conseguimento dei risultati non sono mai immediati, gli impegni e la dedizione sono notevoli, i costi di investimento sono certi.

PARTE C – MAPPATURA DI PROGETTO

COERENZA DEL PROGETTO CON GLI AMBITI DI SPECIALIZZAZIONE INTELLIGENTE REGIONALE (RIS3 VENETO) E IN
DIVIDUAZIONE DI AMBITI ALTERNATIVI DI POSSIBILE APPLICAZIONE/INTERESSE

Completare la tabella di sintesi sotto riportata.

AMBITI SPECIALIZZAZIONE INTELLIGENTE <i>Obbligatorio per i progetti afferenti a bandi dell'Asse 1</i>	ULTERIORI AMBITI <i>Massimo 3 preferenze</i>
<input type="checkbox"/> Smart Agrifood <input type="checkbox"/> Sustainable Living <input type="checkbox"/> Smart Manufacturing <input type="checkbox"/> Creative Industries	<input type="checkbox"/> Aerospazio e Difesa <input type="checkbox"/> Agrifood <input type="checkbox"/> Cultural Heritage <input type="checkbox"/> Blue Growth (Economia del mare) <input type="checkbox"/> Chimica Verde <input type="checkbox"/> Design, Creatività e Made in Italy <input type="checkbox"/> Energia <input type="checkbox"/> Fabbrica Intelligente <input type="checkbox"/> Mobilità sostenibile <input type="checkbox"/> Salute <input type="checkbox"/> Smart, Secure and Inclusive Communities <input type="checkbox"/> Tecnologie per gli Ambienti di Vita

DIFFUSIONE DEI RISULTATI

Oltre ad Innoveneto.org indicare quale ulteriore strumento, nel rispetto di quanto previsto dalla normativa comunitaria

in materia di informazione e comunicazione¹ è stato utilizzato per assolvere all'obbligo relativo all'ampia diffusione dei risultati del progetto cofinanziato, specificando il titolo/nome dello strumento.

- Evento
- Seminario/Conferenza
- Workshop
- Pubblicazioni
- Banca dati di libero accesso
- Software di Open Source o gratuito
- Altrotarga presso l'ingresso della sede operativa, con descrizione del progetto

EVENTUALE SITO WEB DOVE REPERIRE ULTERIORI INFORMAZIONI:

Il sottoscritto dichiara di essere consapevole delle responsabilità penali, derivanti dal rilascio di dichiarazioni mendaci, di formazione o uso di atti falsi, ed della conseguente decadenza dai benefici concessi sulla base di una dichiarazione non veritiera, richiamate dagli artt. 75 e 76 del DPR n. 445 del 28 dicembre 2000.

Luogo e data

Firma

¹ rif. Regolamento (UE) n. 1303/2013 e Regolamento di esecuzione (UE) n. 821/2014

Quinto di Treviso, 30/07/2018
