Valentino Bergo

Profilo

So analizzare, pianificare, agire e misurare, per poi ritarare e ripartire.
So farlo e so costruire le condizioni perchè sia fatto, sia in termini di processi che di strumenti.
Questo è il metodo che mi ha permesso di affrontare diverse esperienze che abbracciano le varie componenti del business, dall'offering agli acquisti, dalla pianificazione al controllo, dal marketing alla vendita: stesso metodo, diverse modalità.

Istruzione

1996/05 Laurea in Economia e Commercio, Università degli Studi di Bologna, Italia
1990/96 Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale, Scuola Superiore "E. De Amicis", Rovigo, Italia

Qualifiche

Excel avanzato per Analisi Statistiche
Oliver Whight per l'Eccellenza Operativa

Esperienze di lavoro rilevanti

Da 05/23	**Polistudio spa Società di Ingegneria** Finance & IT Manager – Salute, Sicurezza, Ambiente e Sostenibilità – Ceregnano (RO) Finance Manager con responsabilità sugli strumenti
Da 09/18	**ViNé srls Unipersonale** Fondatore e Amministratore - Distribuzione Vini – Rovigo, Italia da 09/21 Socio Unico e Amministratore Unico
Da 04/17	**Consulenza** Attività di consulenza in sales, marketing e gestione operativa.

09/13 03/17	**Cultiva Soc. Agr. OP Cons. a R.L.** Responsabile Approvvigionamento – Food - Taglio di Po, Italia
09/13 09/17	**L'Angolo del Vino srl** Amministratore e Socio
04/10 09/13	**L'Angolo del Vino srl** Fondatore – Commercio Vini - Rovigo ed Adria, Italia
07/08 06/09	**Coes SpA** Marketing Intelligence – Idrotermo Sanitario – Milano, Italia
06.05 06.08	**Uponor** Controller – Underfloor Heating - Badia Polesine, Italia

Lingue

Skills ed Informazioni Aggiuntive

Conoscenza Microsoft Office: Excel eccellente, Word, Access, Teams buono
Business Softwares: Power BI, Prophix, Pro-Clarity, E-Solver, Frango Consolidator, Lotus Notes, Gtp Agri
Driving license category B